

# SATISFAIRE LES BESOINS DE RAPIDITÉ DANS LES LEVÉS

**Des investissements rapides dans de nouvelles solutions aident les géomètres à répondre aux plus hautes exigences de précision et d'efficacité avec des budgets serrés.**

Les clients ont toujours voulu bénéficier de levés rapides, précis et complets, mais aujourd'hui ils savent ce qu'ils peuvent obtenir avec les technologies les plus récentes et ont de bien plus grandes attentes dans tous les domaines. Actuellement, ils exigent une précision encore plus haute, des cycles encore plus rapides et une plus grande réduction des coûts. Ces demandes s'expliquent par le fait que tous les clients, qu'ils travaillent dans les transports, les réseaux

ou la construction, sont soumis à de plus fortes pressions pour remplir les exigences du projet.

Dans l'architecture, l'ingénierie et la construction, la modélisation des données du bâtiment (BIM) a provoqué une explosion des besoins des clients. Les géomètres-topographes doivent être prêts à respecter les tolérances étroites qu'exige un processus BIM efficace. Parce qu'il est nécessaire de disposer de données étendues, générées de façon rapide et précise pour réussir des projets BIM, il n'est pas surprenant de voir que de nombreux concepteurs de bâtiments et entrepreneurs réclament aujourd'hui des nuages de points acquis par le biais du scanning laser comme informations fournies. Les clients actifs dans d'autres secteurs ont également de plus grandes attentes. Après tout, eux aussi doivent composer avec des budgets limités et des cycles de projet raccourcis et ne peuvent pas se permettre des imprécisions débouchant sur des surcoûts.

Heureusement, cette technologie créatrice de nouvelles attentes donne aussi aux cabinets de géomètres et d'études les moyens de répondre à ces demandes, voire de les dépasser. Rester à la pointe du progrès peut se traduire par de gros avantages en termes de productivité et de rentabilité.

## SOLUTIONS AVANCÉES RÉPONDANT AUX EXIGENCES DES CLIENTS

Chez SANDIS, un prestataire de services spécialisé dans le génie civil, l'ingénierie de circulation, les levés topographiques, le scanning 3D et la préparation BIM, toute l'équipe est consciente de l'importance de la précision. « Les mesures sont uniquement efficaces si elles fournissent des coordonnées exactes d'un point », note Laura Cabral, associée et directrice des levés. Un équipement de pointe est une composante nécessaire pour satisfaire les besoins des clients en matière d'efficacité et de précision. Pour augmenter les ventes et la rentabilité en obtenant les meilleurs résultats pour les clients, les géomètres-topographes doivent choisir la bonne technologie, s'adresser à des professionnels qualifiés, les former à la collecte de données et suivre les meilleures pratiques dans ce domaine. C'est pourquoi la société emploie des géomètres de terrain et de bureau minutieux, expérimentés et

s'intéresse seulement à la technologie la plus fiable.

SANDIS utilise exclusivement des stations totales Leica Geosystems depuis plus de 25 ans, depuis peu aussi des scanners laser Leica ScanStation C10 et P40. Cette année, pour améliorer le service au client, SANDIS a fait l'acquisition de 15 contrôleurs Leica CS20 équipés du logiciel Leica Captivate. Les contrôleurs CS20 permettent des mesures de distance électroniques précises et un affichage des données 3D recueillies. Ces équipements englobent des systèmes radio et antennes pour la commande de station totale automatique à longue portée, un récepteur GNSS, un lasermètre et une caméra. Le logiciel de terrain 3D Captivate est compatible avec une grande diversité d'instruments de mesure, y compris des stations totales et multistations, pour créer des rendus 3D réalistes. Cette capacité donne aux géomètres-topographes la flexibilité nécessaire pour commuter rapidement, par exemple, entre le système GNSS et une station totale. Le système intégré augmente la rapidité et la qualité du transfert des données vers et depuis le bureau, permettant à SANDIS de fournir un service rapide et excellent.

La technologie soutient aussi la société dans d'autres domaines. Établie à Campbell, en Californie, SANDIS sert principalement des clients implantés dans la baie de San Francisco, la Silicon Valley et Sacramento. Dans ces régions, l'essor a généré une forte demande en équipes de géomètres-topographes. Comme de nouveaux projets débutent

toutes les semaines, il est souvent très difficile de trouver des techniciens qualifiés et expérimentés. Les solutions topométriques de pointe que SANDIS utilise permettent à l'entreprise de recueillir plus de données avec moins de personnel de terrain. Les équipes peuvent documenter plus de chantiers en l'espace d'une semaine et accroître la précision des tâches qu'elles effectuent.

Ces avantages ont un grand impact sur le succès de l'entreprise. « Avec les collecteurs Leica CS20, nous avons augmenté à la fois la qualité et la productivité de nos activités sur le terrain et dans le bureau », explique Ken Olcott, directeur de l'entreprise. « Nos équipes travaillent sur des centaines de projets techniques et complexes d'envergure. Que nous implantions des pieux pour un nouveau stade de football ou que nous mettions en place un enrobage pour un centre high tech dans la Silicon Valley, nous devons toujours être précis et respecter les délais. Notre qualité se mesure à celle de notre dernier levé. Les stations totales, les collecteurs CS20 et le logiciel Captivate de Leica Geosystems nous permettent de rester performants. »

#### RELEVER LA BARRE DE L'EXCELLENCE TOPOMÉTRIQUE

L'investissement dans la technologie de pointe aide l'entreprise à couvrir les besoins de ses clients. Comme le marché évolue sans cesse, les directeurs des sociétés essaient toujours d'anticiper les besoins des clients. Ils observent déjà plus de demandes pour obtenir des

informations actuelles complètes sur les projets traités. Lorsqu'on établit un ouvrage en acier, par exemple, ou un grand bloc de béton, les clients souhaitent disposer de détails sur les différences entre la structure construite et le modèle original. SANDIS possède la technologie et les compétences nécessaires pour procurer ces données, en permettant au chef de projet de fournir les meilleures informations possibles aux sous-traitants afin qu'ils puissent réaliser des plans précis dans un environnement virtuel et réduire à la fois les erreurs et les gaspillages.

En observant ces tendances, SANDIS reste aussi en contact avec des représentants de ses fournisseurs de technologies pour savoir comment les solutions de pointe se calquent sur les besoins du marché. SANDIS a également élargi ses prestations à travers l'acquisition de Bryant Surveys Inc., une société spécialisée dans le relevé de structures métalliques, qui est un leader dans le domaine du scanning laser, du post-traitement de nuages de points et de la préparation BIM.

Toutes ces stratégies donnent à la société les moyens de satisfaire ses clients en leur offrant de la précision, de l'efficacité et de la valeur ajoutée. « Nos clients méritent la plus haute valeur et le plus haut niveau de qualité », commente Laura Cabral. « L'utilisation des toutes dernières solutions de levé nous aident à devenir plus efficaces sur le terrain et dans le bureau et à relever la barre de l'excellence que nous fournissons dans le cadre de tous nos projets. »

## HxGN LIVE

Familiarisez-vous avec l'expérience de SANDIS dans le domaine des levés de construction lors de la session 9055 « Levé du stade NBA le plus vert », mardi 14 juin à 13 h 30 au Centre des Congrès 202A.